



Formation

NÉGOCIATEUR.TRICE TECHNICO-COMMERCIAL.E

PROSPECTER, PRÉSENTER, NÉGOCIER
MISES EN SITUATION PRATIQUES
TRAVAIL COLLABORATIF

Démarrage : mercredi 27 mai 2020

Intégration possible jusqu'au lundi 13 juillet 2020



Durée

Une action de professionnalisation de **9 mois** en alternance entre l'entreprise et h3O.
Rythme d'alternance : **2 à 3 jours / mois** en centre de formation, le reste du temps en entreprise.

Validation

Titre Professionnel de niveau V (bac+2).
Code RNCP : 7141.

Pour qui ?

Salariés en phase d'intégration • Salariés désirant évoluer ou ayant évolué dans leur fonction •
Personnes en reconversion professionnelle ou souhaitant valider leurs compétences par un diplôme • Demandeurs d'emploi.

Programme

- LES FONDAMENTAUX DE LA DÉMARCHE COMMERCIALE
- LA PROSPECTION COMMERCIALE
- IDENTIFIER SES PRIORITÉS D'ACTION ET ANALYSER SON ENVIRONNEMENT
- L'ARGUMENTATION, LA NÉGOCIATION ET LA CONCLUSION DE VENTE
- BÂTIR SON ORGANISATION EN S'APPUYANT SUR LES OUTILS MARKETING
- L'ANIMATION COMMERCIALE

LES ATOUTS DE LA FORMATION h3O :

- > Des groupes à effectifs réduits pour favoriser le travail collaboratif.
- > Une formation encadrée par des consultants séniors.
- > Un suivi individualisé effectué par le coordinateur H3O pour chaque salarié en formation.
- > 100 % de réussite au Titre professionnel.

Renseignements & Inscriptions



Enora LESCOUT
Commerciale
02 40 74 56 56
06 85 97 54 29
elescout@h3o-rh.fr



Toute l'actualité de la formation professionnelle sur notre page Facebook **h3O Job et Formation !**

Accompagnateur de richesses humaines www.h3o-rh.fr

